

<https://csi-ferneyvoltaire.etab.ac-lyon.fr/spip/spip.php?article1008>



# Présentation Bac Pro MCV

- FORMATIONS PROFESSIONNELLES - BAC PRO MCV (Métiers du commerce et de la vente) -

Date de mise en ligne : lundi 24 août 2020

---

Copyright © Cité Scolaire Internationale de Ferney-Voltaire - Tous droits

réservés

---

Le Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente (MCV) permet de former des professionnels capables de mener l'ensemble des activités propres aux métiers du commerce et de la vente.

### ° Ces activités consistent à :

- accueillir, conseiller et vendre des produits et services associés ;
- contribuer au suivi des ventes ;
- participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.

### ° A l'issue de la classe de seconde, l'élève choisit de s'orienter entre :

- **l'option A** : « Animation et gestion de l'espace commercial », s'il souhaite participer à des actions d'animation et à la gestion d'une unité commerciale ;
- **l'option B** : « Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale », s'il souhaite prospecter des clients potentiels, et cela, dans le but de participer à la construction d'une relation client durable.

### ° Les enseignements

#### Les enseignements généraux

- Français - Histoire Géographie
- Enseignement moral et civique
- Mathématiques
- Langues vivantes 1 et 2
- Arts Appliqués et Culture Artistique
- Éducation Physique et Sportive
- Consolidation, accompagnement personnalisé et accompagnement au choix d'orientation

#### Les enseignements professionnels

- Vente-Conseil
- Suivi des ventes
- Fidélisation
- Gestion commerciale/Prospection
- Économie - Droit
- Prévention Santé Environnement

## ° Les périodes de formation en entreprise

En seconde : 2 périodes de 3 semaines ( janvier - juin)

En première : 2 périodes de 4 semaines ( septembre- mai)

En terminale : 2 périodes de 4 semaines ( novembre - mars)

## ° Les emplois :

Vendeur-conseil, conseiller de vente, conseiller commercial, assistant commercial, télé-conseiller, assistant administration des ventes, chargé de clientèle.